



## BTS CONCEPTION DE PRODUITS INDUSTRIELS

### OBJECTIFS

Sédentaire ou itinérant, le titulaire du BTS CCST est un professionnel qui gère et développe une relation commerciale avec sa clientèle dans le domaine interentreprises. Conseiller technique, il va adapter son offre et proposer des solutions techniques qui correspondent aux besoins de son client.

Les objectifs visés en terme de compétences :

Techniques : recherche et choix d'une solution à un problème technique, connaissance du produit (caractéristiques, performances, conditions d'utilisation)

Commerciales : prospection et développement de clientèle B to B, découverte et analyse des besoins du client, présentation de la solution technique et fidélisation de la clientèle

### CONTENU

L'enseignement s'appuie sur des travaux collaboratifs et la mise en œuvre de projets adaptés au contexte professionnel. Notre BTS hybride est proposé avec une partie des enseignements sous forme numérique et à distance. Ces modalités d'enseignement constituent une innovation pédagogique unique en France.

les contenus:

Culture générale et expression

langue étrangère

culture économique, juridique et managériale

Conception et négociation de solutions technico commerciales

management de l'activité technico commerciale

développement de la clientèle et de la relation clients

Mise en œuvre de l'expertise technico commerciale

### PRÉ-REQUIS

La formation se déroule en contrat d'apprentissage, uniquement en année terminale. Le candidat doit de ce fait : Avoir validé une 1ère année de BTS TC Trouver un employeur

### MODALITÉ D'ADMISSION

#### MODALITES D'ACCES

Admission sur dossier et entretien

#### DELAIS D'ACCES

1 session par an

### PUBLIC

Jeune de moins de 30 ans

### VALIDATION

Brevet de technicien supérieur

### MODALITÉS DE VALIDATION

Epreuves en cours (CCF) et /ou fin de formation

Epreuves finales d'examen

Epreuve orale avec un jury

Dossier professionnel

### MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Présentiel en groupe : alternance d'apports techniques et de travaux pratiques

### SERVICE VALIDEUR

Ministère de l'Education Nationale, de la Jeunesse et des sports

### TARIF

selon les coûts contrats établis par France compétences « Nous consulter pour un parcours personnalisé, sur mesure »

**DURÉE INDICATIVE**

675 heures « A préciser après positionnement individuel »

**INFORMATIONS****POUR ALLER PLUS LOIN****DÉBOUCHÉS/ MÉTIERS/ EMPLOIS**

le métier de technico-commercial offre de nombreuses opportunités d'embauche dans l'industrie et le commerce interentreprises. il peut accéder à des emplois à responsabilité : technico-commercial, manager, chargé de clientèle, chargé d'affaires, responsable commercial, responsable «grands comptes», chef des ventes, responsable d'agence,...

Découvrez d'autres débouchés sur [orientation.auvergnerhonealpes.fr](http://orientation.auvergnerhonealpes.fr)

**Contacts****GRETA DE GRENOBLE, Grenoble**

Lycée VAUCANSON 27, rue Anatole France  
38100 Grenoble

Service Apprentissage

Tél : 04 76 33 27 40



date de mise à jour 05/12/2022